

Från idéer till framgångsrika företag



Sverige behöver fler djärva idéer och fler framgångsrika företag. Inom alla branscher. Från tjänsteföretag till snabbväxande högteknologiföretag. Men för att starta och driva ett företag behövs det mer än en bra affärsidé. Det behövs också kapital och i många fall även stöd från erfarna rådgivare.

Drömmer du om att starta företag? Eller är du på väg att köpa ett? Du kanske redan driver ett företag som behöver finansiering eller rådgivning för att utvecklas? Då ska du vända dig till Almi. Vi erbjuder riskvillig finansiering. Men många gånger behövs det mer än kapital. Våra erfarna rådgivare kan ge dig ett bra stöd i din satsning. Kontakta oss på Almi.



Almis erbjudanden

Tillväxt och ökad konkurrenskraft i företag förutsätter ständig utveckling och förnyelse. Här kan Almi bistå både som rådgivare och finansiär. På nästa uppslag har vi samlat samtliga erbjudanden inom två huvudsakliga områden – finansiering och rådgivning. Vilka erbjudanden som kan hjälpa till på vägen mot tillväxt och lönsamhet beror på vilken fas företaget är i.

Almis verksamhet är regionalt baserad och därför varierar erbjudandena från region till region. I vissa regioner kan det tillkomma erbjudanden som är regionalt initierade. Kontakta det Almi-bolag som finns närmast dig i din region eller besök almi.se för mer information.



MIKROLÅN

INNOVATIONSLÅN

INNOVATION OCH PRODUKTUTVECKLING

NYFÖRETAGANDE

MENTOR

Från idéer...

A woman with long brown hair and a man in a dark suit and blue tie are looking at a laptop screen. The woman is on the left, and the man is on the right. They are both smiling. The background is a blurred office setting.

FÖRETAGSLÅN

RISKKAPITAL

EXPORTLÅN

INNOVATION OCH PRODUKTUTVECKLING

MENTOR

RÅDGIVNING TILL ETABLERADE FÖRETAG

KÖPA FÖRETAG

...till framgångsrika företag

Företagslån

Almi kompletterar marknaden genom att erbjuda riskvilliga lån när ingen annan gör det. Målgruppen är nystartade företag och företag med upp till 250 anställda. För att kompensera för den högre risken och för att inte konkurrera med den privata marknaden tar Almi ut en ränta som är högre än en genomsnittlig bankränta. Finansieringslösningen sätter vi vanligtvis ihop i samarbete med din bank. Den finansiella bedömningen baseras på företagets möjligheter och det viktigaste är att det finns möjlighet till utveckling och lönsamhet. Viktigt är också entreprenörens och företagets förmåga att utveckla och ta tillvara idén eller investeringen.

Exportlån

För företag som har ett kapitalbehov i samband med en exportsatsning. Lånet är speciellt framtaget för att fler små och medelstora företag ska ges möjlighet att nå internationella marknader. Exportlånet kan tas i utländsk valuta. Det är en stor fördel eftersom du minskar valutarisken.

Mikrolån

För företag med mindre kapitalbehov. Syftet med Mikrolån är att underlätta och stimulera etablering av nya företag och att utveckla befintliga företag som har svårighet att få sitt kapitalbehov täckt på den ordinarie kapitalmarknaden. Mikrolånet är begränsat till maximalt 250 000 kronor.

Innovationslån

Innovationslånet är avsett för utveckling av innovationsprojekt som befinner sig i ett tidigt skede och ska användas för att utveckla ett projekt till kommersialisering. Pengarna kan till exempel användas för produktutveckling, skydd av immateriella tillgångar eller marknadsundersökning. Lånet är ett villkorlån som beviljas till företag.

Riskkapital

Almi Invest är Almis riskkapitalbolag som investerar i svenska företag som står inför en tillväxtfas. Investeringsobjekt är företag som ägs och drivs av engagerade entreprenörer med vilja att åstadkomma något exceptionellt. Företaget ska ha kommit igenom etableringsfasen och vara i en expansionsfas. Affärsmodellen ska vara skalbar med möjlighet till långsiktig värdetillväxt. Investeringarna görs alltid tillsammans med en partner.

Innovation och produktutveckling

Beskriv idén. Idébeskrivningen innebär att beskriva idén, vilket problem den löser samt vilka kunder som kommer att köpa produkten. Almis innovationsrådgivare coachar dig stegvis framåt i processen.

Utveckla idén. Utveckla idén innebär att undersöka om idén har potential till långsiktig lönsamhet samt vad som krävs för kommersialisering.

Kommersialisera idén. I denna fas identifieras potentiella licenstagare och samarbetspartners för utveckling. I processen identifieras behov av affärsutvecklingsstöd och förmedlas kontakter med tänkbara leverantörer av juridiska och immaterialrättsliga tjänster.

Produktutveckling. Detta erbjudande vänder sig till befintliga företag som önskar vidareutveckla sina existerande varor eller tjänster.

Nyföretagande

Nyföretagarrådgivning. Nyföretagarrådgivning är Almis erbjudande där vi coachar dig som är på väg att bli företagare och behöver stöd med att ta fram och/eller genomlys din affärsplan. På Almis hemsida finns mallar och checklistor.

Nyföretagarrådgivning för dig med utländsk bakgrund. IFS Rådgivning vänder sig till företagare med utländsk bakgrund. Här har vi möjlighet att lägga mer tid på varje kund. Vi informerar om myndigheter och nödvändiga tillstånd. Rådgivaren har själv en utländsk bakgrund och coachar på svenska eller ett annat språk.

Företagarskolan. Företagarskolan är ett utbildningsprogram för den som funderar på att starta eller nyss har startat eget företag och vill lära sig mer om vad det innebär. Utbildningen består av ett antal seminarier med tillgång till affärsrådgivare och visst arbete mellan träffarna. Företagsskolan finns även på nätet almi.se/foretagarskolan.

Mentor

Mentor Eget Företag. Mentor Eget Företag genomförs av Almi och Nyföretagarcentrum som ett komplement till ordinarie rådgivning. Ansök hos Nyföretagarcentrum om du står i begrepp att starta ett företag och hos Almi om du har ett företag med operativ verksamhet. En adept får tillgång till en mentor som ställer upp ideellt. Mentorerna är personer med längre näringslivserfarenhet, såväl aktiva som pensionerade.

Rådgivning till etablerade företag

Lönsamhetsstyrning. För dig som har behov av hjälp med en genomgång av ditt företags styrkor och svagheter med tonvikt på ekonomi och långsiktig lönsamhet. Du har ett lån från Almi och/eller står i begrepp att göra en satsning, och överväger att ta ett lån från Almi eller att ta in riskkapital.

Marknadsutveckling. Almis affärsrådgivare coachar dig som vill förbereda och utveckla ditt företag för en marknadsexpansion i din region, nationellt eller internationellt.

Framtidsdialog. Framtidsdialogen kan beskrivas som framtagandet av en handlingsinriktad affärsplan. Var ska företaget vara på några års sikt? Målbilden kan omfatta samtliga eller delar av följande utvecklingsområden nedan; produkt, marknad, ekonomi, ledarskap och organisation.

Styrelseutveckling. Med utgångspunkt i dina strategiska mål ges stöd i att planera för förstärkning eller komplettering av styrelsen.

Företagscoach. Almis erbjudande till dig som vill ha stöd med att omsätta en plan eller målbild till praktisk handling. Företagscoach sträcker sig över en lägre period och kan föregås av en analys i någon av de tidigare beskrivna kunderbjudandena.

Köpa företag

Innebär att analysera konsekvenser inför köp av ett företag och att identifiera vad som praktiskt behöver genomföras för att lyckas.



“ Vår vision är att skapa möjligheter för alla
bärkraftiga idéer och företag att utvecklas ”

Målet är att fler innovativa idéer kommersialiseras framgångsrikt, att fler livskraftiga företag startas och utvecklas samt att fler företag ökar sin konkurrenskraft och tillväxt.

Bärkraftiga idéer och företag

Tillväxt förutsätter att företagandet ständigt utvecklas och förnyas. Men det är inte självklart att den fria marknaden på egen hand skapar alla förutsättningar. Här riskerar Sverige att gå miste om en stor potential. Därför finns det anledning att med offentliga resurser komplettera marknaden så att alla bärkraftiga idéer och företag med potential ges en chans att utvecklas framgångsrikt.

Unika möjligheter

Tillväxt genom utveckling och förnyelse baseras på framgångsrika företag. Med framgångsrika företag menar vi nya livskraftiga företag som bildas, företag som ökar sin konkurrenskraft och lönsamhet samt företag som växer – lokalt, nationellt eller på internationella marknader. Almi erbjuder kunder, som har potential att bli framgångsrika, unika möjligheter genom vår marknadskompletterande finansiering och rådgivning.

I företagandets alla skeden

Almi är verksamt i företagandets alla skeden med erbjudanden vid etablering av nya företag och för utveckling av befintliga företag. Vi är en regional företagspartner som finns nära kunden, med ett rikstäckande nätverk och ett globalt perspektiv. Våra kunder finns i alla branscher och kan vara såväl enskilda individer som små och medelstora företag. Almi – från idéer till framgångsrika företag.

Vill du veta mer?

Vill du veta mer om våra erbjudanden inom finansiering och rådgivning? Verksamheten är regionalt baserad och våra erbjudanden kan variera från region till region. Kontakta det Almi-bolag som finns närmast dig i din region för mer information.

Almi Företagspartner AB ägs av staten och är moderbolag i en koncern med operativ verksamhet i 16 regionala dotterbolag plus Almi Invest AB och IFS Rådgivning AB. De regionala dotterbolagen ägs till 51 procent av moderbolaget och till 49 procent av regionala ägare såsom landsting eller regionförbund. Almi är kanalen för näringspolitiska insatser med syfte att främja näringslivets utveckling. Förståelse för företagarens verklighet och regionala förutsättningar är viktiga komponenter för Almis verksamhet. Ofta krävs också både ett nationellt och globalt perspektiv för att bidra till företagens framgång. Almi har en marknads-kompletterande roll vilket innebär att verksamheten inte ska konkurrera med den privata marknadens utbud av tjänster.

Almi Företagspartner AB

Box 70394, 107 24 Stockholm
Besöksadress Klarabergsviadukten 70
Tel 08-709 89 00 Fax 08-406 03 00
info@almi.se

Almi Företagspartner Blekinge AB

Ronnebygatan 46, 371 33 Karlskrona
Tel 0455-33 51 00 Fax 0455-807 86
info.blekinge@almi.se

Almi Företagspartner Gotland AB

Donners Plats 1, 621 57 Visby
Tel 0498-20 22 00 Fax 0498-20 22 15
info.gotland@almi.se

Almi Företagspartner GävleDala AB

Forskargatan 3, 781 70 Borlänge
Besöksadress Teknikdalen
Tel 0243-48 88 50 Fax 0243-190 91

Box 1399, 801 38 Gävle
Besöksadress Nygatan 12
Tel 026-66 36 60 Fax 026-66 36 70

Badstugatan 2, 792 32 Mora
Tel 0243-48 88 50
info.gavledala@almi.se

Almi Företagspartner Halland AB

Slottsmöllan, 302 31 Halmstad
Tel 035-15 38 00 Fax 035-15 38 01
info.halland@almi.se

Almi Företagspartner Jönköping AB

Klubbhusgatan 13, 553 03 Jönköping
Tel 036-30 65 00 Fax 036-30 65 10
info.jonkoping@almi.se

Almi Företagspartner Kalmar län AB

Hantverksgatan 1, 572 30 Oskarshamn
Tel 0491-858 00 Fax 0491-841 84
info.kalmar@almi.se

Almi Företagspartner Kronoberg AB

Box 1501, 351 15 Växjö
Besöksadress Kungsgatan 10
Tel 0470-230 40 Fax 0470-279 37
info.kronoberg@almi.se

Almi Företagspartner Mitt AB

Metropol, Universitetsallén 32
851 71 Sundsvall
Tel 060-16 35 60

Box 656, 831 27 Östersund
Besöksadress Prästgatan 39
Tel 063-57 11 00 Fax 063-57 11 40

Sankt Olavs väg 33, 830 13 Åre
Tel 063-57 11 00

Box 84, 871 22 Härnösand
Besöksadress Nybrogatan 13
Tel 0611-55 78 00 Fax 0611-55 78 01

Box 866, 891 18 Örnsköldsvik
Besöksadress ARKEN, Lasarettsg 3, Plan 5
Tel 0660-26 68 90
info.mitt@almi.se

Almi Företagspartner Mälardalen AB

Stora Gatan 16, 722 12 Västerås
Tel 021-10 78 10 Fax 021-10 78 39

Köpmangatan 23-25, 702 23 Örebro
Tel 019-17 48 00 Fax 019-17 48 30
info.malardalen@almi.se

Almi Företagspartner Nord AB

Box 1027, 901 20 Umeå
Besöksadress Renmarkstorget 5D
Tel 090-10 07 70 Fax 090-12 86 96

Box 905, 971 27 Luleå
Besöksadress Köpmangatan 42
Tel 0920-379 00 Fax 0920-609 22

Trädgårdsgatan 13-15, 931 31 Skellefteå
Tel 0910-71 15 80 Fax 0910-77 85 90
info.nord@almi.se

Almi Företagspartner Skåne AB

Baltzarsgatan 22, 211 36 Malmö
Tel 040-660 39 00 Fax 040-23 44 05

Kullagatan 3, 252 20 Helsingborg
Tel 042-26 90 10 Fax 042-26 90 19

V. Storgatan 51A, 291 31 Kristianstad
Tel 044-18 74 00 Fax 044-18 74 09

Almi Företagspartner Stockholm Sörmland AB

Box 6198, 102 33 Stockholm
Besöksadress Drottninggatan 97
Tel 08-458 14 00 Fax 08-33 01 04
info.stockholm@almi.se

Västra Kvarngatan 62, 611 32 Nyköping
Tel 0155-45 10 70 Fax 0155-45 10 77

Munktells Science Park
Portgatan 3, 633 42 Eskilstuna
Tel 016-541 10 90 Fax 016-541 10 99

Vingåkersvägen 18, 641 51 Katrineholm
Tel 0150-36 10 60 Fax 0150-48 87 70
info.sormland@almi.se

Almi Företagspartner Uppsala AB

Dragarbrunnsgatan 35, 753 20 Uppsala
Tel 018-18 52 00 Fax 018-18 52 10
info.uppsala@almi.se

Almi Företagspartner Värmland AB

Box 356, 651 08 Karlstad
Besöksadress Lagergrens gata 2
Tel 054-14 93 50 Fax 054-18 92 78
info.varmland@almi.se

Almi Företagspartner Väst AB

Box 8794, 402 67 Göteborg
Besöksadress Maskingatan 5
Tel 031-779 79 00 Fax 031-779 06 85

Olovsholmsgatan 32, 506 34 Borås
Tel 033-20 68 00 Fax 033-20 68 01

Box 133, 541 23 Skövde
Besöksadress Kanikegränd 3B
Tel 0500-44 62 00 Fax 0500-44 62 01

Nohabgatan 12, 461 29 Trollhättan
Tel 0520-894 00 Fax 0520-894 01
info.vast@almi.se

Almi Företagspartner Östergötland AB

Box 1224, 581 12 Linköping
Besöksadress Platensgatan 29
Tel 013-20 07 00 Fax 013-31 35 34
info.ostergotland@almi.se

almi.se