



#### FAKTA OM CAMP FREVISÖREN

ANTAL STUGOR 44

ANTAL SIMBASSÄNGER 2

ANTAL HUSVAGNSPLATSER 135

ANTAL VATTENRÜTSCHKANOR 1

ÖPPET Campingen 1 maj-15 oktober, stugorna året runt.

## Camp Frevisören – drömmen som blev verklighet

TEXT Annika Holmström FOTO Ove Forsberg

Campinganläggningen Camp Frevisören ligger vid Kalix havsbad, naturskönt på en udde med havet i tre väderstreck. Det var kommunen som startade campingen på 60-talet. Under merparten av de följande åren var campingen utarrenderad till olika entreprenörer.

Ove Forsberg, VD för Camp Frevisören, härstammar från trakten och hans familj har haft fritidshus i närheten av Kalix havsbad. Han har besökt havsbadet varje sommar sedan 1967. – Redan för mer än 10 år sedan insåg jag vilken fin anläggning det skulle kunna bli, berättar Ove. Han sålde sin dåvarande verksamhet 2006 och började förhandla med kommunen om att förvärva anläggningen. I december 2006 kom de överens. Parallellt med samtalen med kommunen förhandlade han också med olika finansiärer och banker. Han nådde en överenskommelse med ALMI Företagspartner och Swedbank Kalix och tillsammans sydde de ihop en väl avvägd finansieringslösning. Ove köpte campingen i februari 2007.

Sommaren 2007 blev campingens bästa sedan starten 1965 och Ove såg möjligheter till utveckling från sommaranläggning till året runt-anläggning. Han bestämde sig för att investera i nya stugor som kunde användas året om. År 2008 lät han bygga 8 nya stugor bara 20 meter från vattnet. Detta kostade ungefär fyra miljoner kronor. Även vid denna investering hjälpte ALMI till med finansiering.

– Det blev succé. Stugorna har varit fullbokade varje sommar efter bygget, berättar Ove. År 2009 lät Ove bygga en ny reception med restaurang och butik. Kostnaden för denna investeringskostnad var ungefär 6,3 miljoner.

Vilka är då Oves framtidsplaner?

– På ritbordet ligger nu en konferensbyggnad som enligt planerna skall påbörjas 2011, avslöjar han. Byggnaden ska innehålla konferensrum, bastu och relaxavdelning. I ett längre perspektiv planeras ett mindre hotell som byggs ihop med konferensanläggningen.



**bizTrue** (R)



## Lycksele är navet för BizTrue AB

TEXT & FOTO Henrik Nygren

BizTrue AB erbjuder ett system för effektiv ekonomiproduktion.

– Det är ett verktyg som innebär nytta för både företaget och ekonomibyran, säger Ann-Mari Sandberg, grundare och delägare.

– Företagen får total kontroll på sina affärer i realtid och ekonomibyran ett rationellare arbete. Man behöver inte heller byta upp sig när verksamheten växer utan kan växa i systemet vilket är en stor fördel, fortsätter Ann-Mari. Produkten och befintliga kunder finns och nu pågår utbildning och implementering till nya kunder som ansluts.

– Vår marknad är Stockholm och nedåt men all verksamhet utgår från Lycksele som nav, beskriver Ann-Mari.

– Ett försäljningskontor i Malmö har också startats och flera nya kunder har kunnat knytas upp i södra Sverige. Vi har en ambitiös plan att växa på marknaden vilket är möjligt genom en aktiv och bransch-kunnig delägare och finansierare som ser potentialen i verksamheten, avslutar hon.



FOTO Atelle Grodan, Per Nilsson.

**Khosro Farmanbar**  
Finansieringsrådgivare  
ALMI Företagspartner Nord

## Vi erbjuder en helhetslösning till våra kunder och medfinansierare

ALMI engagerar sig i finansieringsprojekt av alla storlekar till både etablerade och nystartade företag.

Det är viktigt att satsa på nya etableringar och små företag, då det är dessa som ska utvecklas till livskraftiga, större bolag. I vårt arbete på ALMI ser vi också att vissa målgrupper, däribland kvinnor, ungdomar och invandrare, ökar i storlek.

Det räcker inte med att bara lösa säkerhets- och riskproblematiken för kunder och medfinansierare (banker) genom vår utlåning. För att kunna utveckla livskraftiga företag tror jag också att insatser i form av affärsutveckling till både nya och etablerade företag krävs.

I vår roll som finansieringsrådgivare på ALMI Nord vill vi medverka till att de som startar företag såväl som de etablerade företagen får bästa möjliga stöd i sin utveckling. De resurser vi har inom ALMI erbjuder vi därför alla våra låntagare.



Vi hjälper alla med en idé att utveckla den till en genomarbetad affärsidé.

Våra tjänster före start inkluderar rådgivning, Företagarskolan och seminarier. Efter start hjälper vi till med coaching, affärsutveckling eller mentorprogram, allt för att säkerställa en god lönsamhet och tillväxt i det nya företaget.

Vi finns i 19 kommuner och är en kostnadsfri resurs för alla som vill starta företag, köpa företag eller har en innovation.



EntreprenörCentrum

[www.entreprenorcentrum.se](http://www.entreprenorcentrum.se)

En investering för framtiden  
EUROPEISKA UNIONEN  
Europeiska regionala utvecklingsfonden

Vxl Umeå 090-10 07 70. Vxl Luleå 0920-379 00.  
Vxl Skellefteå 0910-71 15 80.

[www.nord.almi.se/finansiering](http://www.nord.almi.se/finansiering)

**ALMI**  
FÖRETAGSPARTNER  
Nord